

**YFLife**  
 萬通保險 **最佳年金產品**

**豐富年金產品選擇  
 實現「一世有糧出」**



退休是人生必經階段，想退而無憂，就必須及早進行妥善的退休策劃。近年興起的年金產品，為市民提供多一個保障退休生活的選擇。萬通保險國際有限公司（下稱萬通保險）憑着創新的經營理念，成為終身年金計劃的先驅，提供多元化年金權益選擇，全面配合客戶的退休策劃需要。萬通保險榮獲今年「優秀保險企業大獎」的「最佳年金產品」獎，實至名歸。

**年**金產品近年成為城中熱話，市民對年金的關注亦大大提升。根據香港長期保險業務的統計數字，過去短短數年間，全港的年金保單數目升幅達11倍，然而，以現時香港約390萬的勞動人口計算，擁有年金保單的人數只佔約22%，即每5個在職港人僅1人已投保年金，因此年金於未來仍有相當大的發展空間。

**蕭莉玲**  
 萬通保險國際有限公司  
 首席市務總監

優秀的企業視野要廣闊，產品設計具前瞻性，能預視市場變化，並以客戶真正的需要出發。

**為財富增值 對沖長壽風險**

萬通保險首席市務總監蕭莉玲認為，市民往往覺得退休很遙遠，因此不少人遲遲未開展退休策劃。「其實年金是『越早供，越輕鬆』，可藉複息的威力及『雪球效應』，為自己的財富增值，輕鬆實現夢想的退休生活。」

蕭莉玲指出，年金產品種類繁多，市民最重要是認清自己的需要：「年金的真正意義就是要保障退休後有持續的現金流，就好像『一世有糧出』，即使長命百歲亦不會坐食山崩。此外，港人愈趨長壽，能保證終身派發的年金計劃可避免長壽而引致的財務風險。」

她補充說：「要過精采的退休生活，日常開支未必會因不用上班工作而減少，加上人的年紀大了，身體也會開始出現毛病，隨之而來的醫療費用亦不能低估。故此全面的退休規劃亦應包括健康及醫療保障。」

**預視市場需求 推出「私人長俸」**

萬通保險憑着創新的經營理念，旗下產品及服務屢創保險業界先河。蕭莉玲表示：「強積金推出時，萬通保險已看準退休市場的龐大發展潛力，遂於2002年率先推出全港首個終身年金計劃，以『私人長俸』這嶄新產品概念，保證客戶每月享有持續性的年金收入。」

現時萬通保險仍是市場唯一提供多達11款終身年金權益選擇的保險公司，旗下的年金產品全面且具競爭優勢，包括既可作為退休方案、亦可用作財富世代傳承的「萬通終身年金」，具高增值潛力的「富饒傳承儲蓄計劃」，以及讓已屆退休人士仍可搭上自製長俸「尾班車」的即享年金。蕭莉玲續說：「無論是哪一款年金計劃，均保證終身派發，直至百年歸老，讓客戶真正可以退而無憂，體現萬通保險『未來在我手』的品牌承諾。」



財經事務及庫務局副局長陳浩濂（右）頒獎予萬通保險國際有限公司首席市務總監蕭莉玲。

**年金計劃 一石二鳥**

不少人認為年金計劃只是一個退休策劃方案，但這答案只答對了一半。年金計劃能有助優化整個投資組合的配置、平衡投資風險，同時提升組合回報的穩定性，並藉着「雪球效應」，讓財富享有遞增的力量，為退休後的資產提早建立穩固的保障。透過終身年金計劃，可享有源源不絕的收入，對沖長壽的風險。

設計全面的年金計劃，除可保障退休生活，亦可讓你享有自主資產分配的靈活彈性，你可將保單內所累積的現金價值全數用作行使年金，又或選擇只行使部分，將餘下的現金價值於賬戶內繼續滾存，並轉換受保人，將財富無限傳承後人，代代享年金。年金計劃可保證按你的意願，將你的豐碩成果妥善地傳承予摯愛及下一代。